

『地域密着型金融の取組み状況』【平成24年度】（24年4月～25年3月）

加茂信用金庫

1. 項目	経営改善支援
-------	--------

2. タイトル	営業店および融資部中小企業支援課による中小企業再生支援活動
---------	-------------------------------

3. 取組み内容	<p>当金庫は新潟県の加茂市・新潟市・五泉市・田上町を主要エリアとして9店舗で営業活動を行っており、取引先は、製造業・建設業・小売業・不動産業等、業種は多岐に亘っている。また、取引先は中小零細企業を中心に景気の影響を受けやすく、平成24年度は、長引くデフレによる景気低迷により、受注や収益が減少し経営環境が悪化した企業もあったが、当金庫は創業以来の地域密着型経営に徹し取引先と問題を共有して信頼関係を築きながら、適時適切な金融支援を通じて取引先の資金繰り安定と地域経済の持続的発展に貢献してきた。取引先にとっては円滑な資金繰りと収益力強化による経営の健全性向上が重要な課題であり、金融機関に対しては安定継続的な金融支援と経営改善に対する支援・指導等を求めている。そこで、当金庫は地域密着型金融の一環として、平成19年度から中小企業再生支援活動を重点的かつ継続的に取り組んでおり、平成24年度は引続き次の取組みを行った。</p> <ul style="list-style-type: none"> ①取引企業先に対する定期的訪問による実態把握 ②企業再生支援先の「経営改善計画書」策定と進捗管理および経営改善支援 ③中小企業取引先における条件変更等要望先に対する速やかかつ真摯な対応 ④ビジネスマッチングによる販路拡大支援 ⑤商工会議所等との連携による地元企業の支援・育成 ⑥取引企業先の事業後継者の育成・支援 <p>このうち、②の企業再生支援先について、平成24年度は27先(前年比+5先)を選定し、経営改善による債務者区分のランクアップに取り組んだ。</p>
----------	---

4. 成果(効果)	<p>平成24年度の上記取組みに対する成果および達成状況については次のとおりであった。</p> <ul style="list-style-type: none"> ①営業店において取引企業先への定期的な訪問を実施し、企業の実態把握を努めるとともに、要望等に対しては迅速に対応し、金融円滑化に向け積極的な対応を行った。 ②企業再生支援先については、平成24年度は27先選定し、営業店と融資部中小企業支援課が「経営改善計画」策定等について助言・指導を行い、毎月改善計画の進捗状況を管理・分析し、経営改善に向けた支援・指導を行ったが、経営環境が厳しくランクアップした先はなかった。 ③中小企業者からの条件変更等の申込は、平成25年3月末現在累計で668件(債権額8,283百万円)を受け、うち637件(債権額7,586百万円)を実行した。(23件、債権額183百万円は取下げ) ④ビジネスマッチングについては、平成24年11月に県内信金取引先とバイヤーによる個別商談会を開催し、当金庫の取引先企業3社が参加して商談交渉を行い、うち2社が今後も商談を継続中である。また平成24年12月に「イブロス製造業」に当金庫の取引先6社が参加し、ホームページに掲載され、アクセス数が増加中で、今後、新規取引の成約が期待される。 ⑤地元商工会議所の会合に、当金庫の役職員が積極的に参加し情報交換を行うとともに、各種協同組合や商店街等の会合にも参加して、地元企業との信頼関係構築と地域密着の強化を図った。 ⑥若手経営者や事業後継者を対象とした「かもしんきん大関倶楽部」において企業視察や講演会、企業分析や異業種交流を通じ、経営者の資質向上と事業後継者の育成支援を図った。
-----------	--

5. 担当部署名	①②③融資部 ④⑤⑥業務部
----------	---------------